



CIVILปีนี้โตทะลุเป้าแตะหมื่นล.

• เล็งชิงทางพิเศษกะทะ-ป่าตอง 1.4 หมื่นล้าน

“ซีวิล” ส่งชีกรายได้ปี 65 โตทะลุเป้าแตะ 1 หมื่นล้านบาท สูงกว่าเป้าที่เคยตั้งไว้จะมีรายได้โต 20% หรือราว 6 พัน ล้านบาท จากปีก่อนที่ทำได้ 5 พันล้านบาท เชื่อปีนี้เอกชนที่รับงาน PPP สตาร์ทก่อสร้างหลังชะลอไป 2 ปีจากวิกฤติโควิด ส่วนภาครัฐเปิดประมูลเพิ่มเล็งชิงทางพิเศษกะทะ-ป่าตอง จ.ภูเก็ต 1.4 หมื่นล้านบาท

นายปิยะดิษฐ์ อัครศิริสุข ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ซีวิลเอนจิเนียริง จำกัด (มหาชน) หรือ CIVIL เปิดเผยว่า จากการประเมินล่าสุดคาดว่ารายได้ปี 2565 จะอยู่ที่ระดับ 10,000 ล้านบาท ซึ่งโตกว่าเป้าหมายที่บริษัทเคยตั้งไว้ว่าในปีจะมีรายได้เติบโต 20% อยู่ที่ระดับ 6,000 ล้านบาท จากปี 2564 ที่มีรายได้รวม 5,063 ล้านบาท เนื่องจากปัจจุบัน ณ สิ้นปี 2564 บริษัทมีงานที่รอรับรู้รายได้ (เบ็กล็อก) 15,742 ล้านบาท ทอยอยรับรู้รายได้ 3 ปี โดยในจำนวนนี้เป็นงานรางมากที่สุดที่ 48% งานถนน 40% งานสนามบิน 2% งานเขื่อน 1% และงานอื่น ๆ 9%

ขณะที่มั่นใจว่าในปีบริษัทจะได้รับงานใหม่เพิ่มอีก เนื่องจากเป็นปีที่เริ่มต้นงานก่อสร้างทั้งภาครัฐและเอกชน หลังจากได้ชะลอการลงทุนโครงการไป 2 ปีจากผลกระทบการแพร่ระบาดของไวรัสโควิด-19 เช่น งานร่วมลงทุนระหว่างรัฐกับเอกชน (PPP) โครงการพัฒนาสนามบินอู่ตะเภาและเมืองการบินภาคตะวันออก, โครงการรถไฟความเร็วสูงเชื่อมสามสนามบิน, รถไฟความเร็วสูงไทย-จีน สัญญา 4-5 ช่วงบ้านโพ-พระแก้ว ที่เอกชนผู้รับงานน่าจะเริ่มการก่อสร้างภายในปีนี้



ปิยะดิษฐ์ อัครศิริสุข

ทั้งนี้เมื่อวันที่ 2 กุมภาพันธ์ 2565 บริษัทได้ลงนามในสัญญากับกรมทางหลวง เพื่อรับงานก่อสร้างมอเตอร์เวย์ หมายเลข 82 (M82) สายทางยกระดับบางขุนเทียน-บ้านแพ้ว ช่วงเอกชัย-บ้านแพ้ว ซึ่ง CIVIL ได้รับงานตอนที่ 8 วงเงิน 1,910 ล้านบาท ในนามกิจการร่วมค้า ซีซีเอสพี-เดอะซีอีซี (CIVIL, บริษัท เดอะซีอีซี จำกัด) และบริษัทยังได้ลงนามในสัญญาเพื่อ

รับงานใหม่อีก 9 โครงการ มูลค่ารวม 228 ล้านบาท โดยเป็นงานประเภทงานก่อสร้างทางหลวง, งานก่อสร้างระบบประปา และ งานเสริมผิวแอสฟัลต์คอนกรีต เริ่มก่อสร้างแล้วในไตรมาส 1/2565 คาดว่าจะรับรู้รายได้ทั้งหมดปีนี้

นายปิยะดิษฐ์ กล่าวต่อว่า ในปี 2565 ยังมีโครงการที่เตรียมเปิดประกวดราคาในรูปแบบ PPP เช่น โครงการทางพิเศษสายกะทะ-ป่าตอง จังหวัดภูเก็ต ของการทางพิเศษแห่งประเทศไทย (กทพ.) เงินลงทุนเริ่มต้น 14,670.57 ล้านบาท ซึ่งทั้งหมดเป็นโครงการที่บริษัทสนใจทั้งการเข้าประกวดราคา และการรับงานช่วงต่อจากผู้ที่ได้รับงาน

อย่างไรก็ตาม จากสถานการณ์ปัจจุบันที่ราคาน้ำมันในตลาดโลกพุ่งสูงขึ้นและส่งผลกระทบต่อต้นทุนวัสดุก่อสร้างเพิ่มขึ้นนั้น บริษัทไม่กังวลในเรื่องดังกล่าวเพราะมีกลยุทธ์ในการบริหารต้นทุน คือ 1.บริษัทได้ทำการหารือกับผู้จัดจำหน่ายวัสดุก่อสร้างเพื่อประเมินแนวโน้มราคาที่เหมาะสมก่อนทำการซื้อครุภัณฑ์ เพื่อลดความผันผวน

2.งานก่อสร้างของบริษัทซึ่งคิดเป็นรายได้ที่ 95% ของรายได้ทั้งหมด เป็นการรับงานภาครัฐที่มีค่า K (เงินชดเชยค่างานสิ่งก่อสร้าง ตามราคาวัสดุที่ผันผวนไป) และ 3.บริษัทมีการว่าจ้างผู้รับเหมาช่วงต่อราว 40% ของปริมาณงานในมือ ดังนั้นจึงไม่ต้องรับความเสี่ยงจากความผันผวนของราคาวัสดุทั้งหมด ■