

BE8จ่อปิด2ดีลในไทยไตรมาส2
แย้มQ1แจ่ม!กูรูชี้ปีนี้กำไรโต40%

“เบริล 8 พลัส” ชุมเจรจาพันธมิตรในไทย ลั่นปิด 2 ดีล ช่วงไตรมาส 2/65 แย้มรายได้-กำไรไตรมาส 1/65 โตดี หลังตีมาตรฐานด้าน Digital Transformation ยังมีต่อเนื่อง หนุนรายได้ปีนี้โต 50% โบนัส คาดกำไรปีนี้โต 40%แตะ 115 ล้านบาท เซียร์ “ซื้อ” เป้าราคา 53 บาท

ผู้สื่อข่าวรายงานว่า ความเคลื่อนไหวราคาหุ้นบริษัท เบริล 8 พลัส จำกัด (มหาชน) หรือ BE8 วานนี้ (19 เม.ย. 2565) มีแรงซื้อเก็งกำไรเข้ามาอย่างมาก ส่งผลให้ระหว่างวันราคาปรับขึ้นไปสูงสุดที่ 47.75 บาท ก่อนจะมาปิดตลาดที่ราคา 46.75 บาท เพิ่มขึ้น 3.50 บาท หรือคิดเป็นเพิ่มขึ้น 8.09% ด้วยมูลค่าซื้อขาย 427.68 ล้านบาท

นางสาวพิมพ์กานต์ ปุญญเจริญสิน ผู้อำนวยการฝ่ายการตลาดและนักลงทุนสัมพันธ์ บริษัท เบริล 8 พลัส จำกัด (มหาชน) หรือ BE8 เปิดเผยว่า พื้นฐานทั้งผลการดำเนินงานของบริษัท และเทรนด์ธุรกิจ Digital Transformation ยังเติบโตต่อเนื่อง จากการลงทุนด้านเทคโนโลยีของทั้งภาครัฐและเอกชนอย่างต่อเนื่อง โดยในช่วงปลายปี 2564 ได้ขยายงานเข้าไปสู่ภาครัฐ ซึ่งบริษัทได้เซ็นสัญญางานให้บริการที่ปรึกษาด้านดิจิทัลทรานส์ฟอร์เมชัน และพัฒนาระบบการจัดการลูกค้าสัมพันธ์ (CRM) อย่างครบวงจร ตั้งแต่การตลาด การขาย และการให้บริการแบบ Omni-Channel ให้กับโปรเจกต์ไทย มูลค่าประมาณ 100 ล้านบาท ระยะเวลาโครงการ 3 ปี

นอกจากนี้ ในช่วงต้นปี 2565 บริษัทชนะการประมูลงานโครงการพัฒนาระบบ Port Community System (PCS) ของการทำเรือแห่งประเทศไทย (กทท.) มูลค่าประมาณ 440 ล้านบาท ระยะเวลา 3 ปี (2565-2567) โดยเป็นกิจการร่วม (Consortium) ระหว่าง BE8 และบริษัท ฟิวก์ แอสโซซิเอท จำกัด ประกอบกับบริษัทยังมีเทคโนโลยี พาร์ทเนอร์เพิ่มเติม 2 ราย ได้แก่ Genesys และ Docusign ซึ่งเข้ามาเติมเต็มบริการของบริษัท ทำให้ปัจจุบันบริษัทมีเทคโนโลยี พาร์ทเนอร์ 7 ราย ประกอบด้วย Salesforce, Google, MuleSoft, Tableau, Snowflake, Genesys และ Docusign ดังนั้นจากปัจจัยดังกล่าว คาดว่านักลงทุนมองเห็นโอกาสผลการดำเนินงานในปี 2565 เติบโตได้ดี

ทั้งนี้ ในปี 2565 บริษัทตั้งเป้าหมายรายได้เติบโต 50% จากปีก่อน ที่มีรายได้อยู่ที่ 379.11 ล้านบาท เป็นการเติบโตจากภายใน (Organic Growth) โดยหลัก ๆ การเติบโตของบริษัทยังมาจากการเติบโตอย่างต่อเนื่องของการลงทุนด้านเทคโนโลยีจากทั้งภาครัฐและเอกชน และการเติบโตจากภายนอก (Inorganic Growth) ซึ่งปัจจุบันบริษัทอยู่ระหว่างเจรจากับพันธมิตรในประเทศ 2 ราย คาดว่าจะสามารถปิดทั้ง 2 ดีลได้ภายในไตรมาส 2/2565 ซึ่งจะเข้ามาเสริมแผนการเติบโต

สำหรับแนวโน้มผลการดำเนินงานในไตรมาส 1/2565 คาดว่ารายได้และกำไรจะเติบโตต่อเนื่องจากไตรมาสเดียวกันปีก่อน และจากไตรมาสก่อน โดยหลัก ๆ มาจากดีมานต์ในด้าน Digital Transformation ยังมีต่อเนื่อง ประกอบกับบริษัทได้รับความเชื่อมั่นจากลูกค้าในการเลือกใช้บริการของบริษัท ซึ่งเป็นผู้ดำเนินธุรกิจที่ปรึกษาด้าน Digital Transformation ที่ให้บริการแบบครบวงจร

บริษัทหลักทรัพย์ โนมูระ พัฒนสิน จำกัด (มหาชน) ประเมินว่า กำไรปี 2565 ของ BE8 จะอยู่ที่ 115 ล้านบาท เติบโต 40% จากปีก่อน จากรายได้ธุรกิจในประเทศเติบโตสูง 28% และธุรกิจต่างประเทศโดยเฉพาะในเวียดนาม ซึ่งคาดว่าจะสามารถเติบโตอย่างก้าวกระโดด รวมทั้งมีโอกาสเห็นการเติบโตจากการทำ JV หรือ M&A เพิ่มเติมในปี 2565 โดยยังคงแนะนำ “ซื้อ” มูลค่าเหมาะสมปี 2565 ที่ 53 บาท ■