

ประชาชาติ ธุรกิจ

Prachachat Turakij
Circulation: 120,000
Ad Rate: 1,350

Section: First Section/การเงิน

วันที่: จันทร์ 20 - พุธ 22 กันยายน 2564

ปีที่: 44

ฉบับที่: 5394

หน้า: 12(บนขวา), 11

Col.Inch: 62.93

Ad Value: 84,955.50

PRValue (x3): 254,866.50

คลิป: สี่สี่

หัวข้อข่าว: สัมภาษณ์พิเศษ: กิตติพงษ์ กนกวิไลรัตน์ ทูท BTS หนุนธุรกิจสินเชื่อ SINGER

กิตติพงษ์ กนกวิไลรัตน์ ทูท BTS เสริมแกร่ง

1

หนุนธุรกิจสินเชื่อ
SINGER

กิตติพงษ์ กนกวิไลรัตน์ ทูท BTS หนุนธุรกิจสินเชื่อ SINGER

ในช่วงวิกฤตโควิด-19 ที่ลากยาวนี้ ผู้ประกอบธุรกิจไม่ว่าเช็กเตอร์ไหน ก็ย่อมต้องพยายามหาสภาพคล่องมาประคองธุรกิจให้เดินต่อไปได้ จึงไม่น่าแปลกใจที่มีผู้เล่นหน้าใหม่ ๆ กระโดดเข้ามาทำธุรกิจให้กันมากขึ้น อย่างสินเชื่อทะเบียนรถก็มีผู้เล่นเพิ่มขึ้นต่อเนื่องอย่างบริษัท ซิงเกอร์ประเทศไทย จำกัด (มหาชน) หรือ SINGER ก็เข้าสู่ธุรกิจนี้มาได้ระยะหนึ่งแล้ว และพยายามรุกมากขึ้นล่าสุดได้เงินทุนจาก “บีทีเอส กรุ๊ป” เข้ามาเสริมแกร่ง ซึ่งทาง “ประชาชาติธุรกิจ” ได้พูดคุยกับ “กิตติพงษ์ กนกวิไลรัตน์” กรรมการผู้จัดการใหญ่ SINGER ถึงการขยายธุรกิจในระยะต่อไป

โดย “กิตติพงษ์” เล่าว่า ที่ผ่านมานอกจาก SINGER จะทำธุรกิจสินเชื่อเช่าซื้อพวกจักรเย็บผ้า เครื่องใช้ไฟฟ้าต่าง ๆ แล้ว ยังมีธุรกิจสินเชื่อที่มีทะเบียนรถเป็นหลักประกันภายใต้ชื่อ “รถทำเงิน” อีกด้วย ซึ่งเดิมที่บริษัทก็มีแผนขยายพอร์ตสินเชื่อประเภทนี้

อยู่แล้ว แต่การที่ได้เงินลงทุนจาก “บมจ. ยูซีดี” ของกลุ่มบีทีเอสเข้ามาเสริม ก็จะช่วยเพิ่มความคล่องตัวในการทำธุรกิจได้มากขึ้น และจะสามารถลดภาระต้นทุนทางการเงินลงไปได้อย่างมาก

“เราจะมีความสามารถในการเติบโตเร็วขึ้น และต้นทุนทางการเงินที่ถูกลง ก็จะทำให้ผลตอบแทนดีขึ้น แข่งขันได้ดีขึ้น”

ทั้งนี้ ที่ผ่านมา SINGER จะเน้นเติบโตตามเงินทุนที่มี เพราะปัจจุบันยังใช้ฐานเงินทุนจากการออกหุ้นกู้เป็นหลัก แต่เมื่อกิจกรรมการเพิ่มทุน (จากยูซีดี) เรียบร้อยได้รับการอนุมัติจากผู้ถือหุ้นทั้งหมด ซึ่งกระบวนการคาดว่าจะเสร็จสิ้นในปลายปีนี้ จากนั้นต้นปีหน้า SINGER ก็น่าจะขยายธุรกิจสินเชื่อทะเบียนรถได้เร็วขึ้น

ทั้งนี้ ธุรกิจสินเชื่อทะเบียนรถของ SINGER จะแตกต่างกับผู้ให้บริการสินเชื่อประเภทนี้รายอื่น ๆ เพราะจะเน้นที่รถประกอบกิจการ หรือรถผลิตอย่างพวกรถบรรทุกขนส่งสินค้าต่าง ๆ



ประชาชาติ ธุรกิจ

Prachachat Turakij
Circulation: 120,000
Ad Rate: 1,350

Section: First Section/การเงิน

วันที่: จันทร์ 20 - พุธ 22 กันยายน 2564

ปีที่: 44

ฉบับที่: 5394

หน้า: 12(บนขวา), 11

Col.Inch: 62.93

Ad Value: 84,955.50

PRValue (x3): 254,866.50

คลิป: สีสี่

หัวข้อข่าว: สัมภาษณ์พิเศษ: กิตติพงษ์ กนกวิไลรัตน์ ทูท BTS หนุนธุรกิจสินเชื่อ SINGER

สัดส่วนกว่า 60% หากรวมรถบรรทุกที่
เจ้าของทำสัญญาเงินกู้ในรูปแบบคเคลธรรมดา
แล้วก็จะตกกว่า 70% ที่เหลือไม่ถึง 30%
จึงเป็นรถบ้าน รถยนต์นั่ง โดยบริการสินเชื่อ
จะมีทั้งแบบโอนเล่มทะเบียนรถ และ
ไม่โอนเล่มทะเบียนรถ ซึ่งบริษัทจะคิด
อัตราดอกเบี้ยอยู่ในช่วง 15-16% ต่อปี
ขึ้นกับประเภทของลูกค้า เครดิตลูกค้า
ประเภทของรถ และอายุของรถ

“ปีนี้เราตั้งเป้าขยายสินเชื่อใหม่ที่
3,600 ล้านบาท ซึ่งปัจจุบันก็ยังเดินหน้า
ได้ตามแผนอยู่ และเป้าหมายสิ้นปี ถ้า
รวมสินเชื่อเช่าซื้ออื่น ๆ ของ SINGER
ด้วยก็จะอยู่ที่ 10,000 ล้านบาท”

โดยตลาดรถบรรทุกที่บริษัทเน้น
ปล่อยสินเชื่อแล้วยังมีโอกาสอีกมาก ทว่า
ประเทศจะมีอยู่ประมาณ 1 ล้านคัน จาก
ฐานข้อมูลของกรมการขนส่งทางบก ซึ่ง
ทาง SINGER รับจำหน่ายทะเบียน ทั้งตัวรถ
และให้วงเงินเพิ่มสำหรับส่วนที่เป็นพวง
ด้านหลังด้วย

“ปีนี้เรามองตัวเลขขยายสินเชื่อ
ใหม่ไว้ที่ 6,000 ล้านบาท แต่เราจะยังคง
เน้นกลุ่มรถเพื่อการประกอบกิจการเป็น
หลัก เพราะในสภาวะที่ภาพเศรษฐกิจ
ยังไม่ค่อยดี ยังมีโควิด-19 ระบาด ผม
ว่าธุรกิจด้านการเกษตรยังไปได้ดี และ
กลุ่มโลจิสติกส์ ขนส่งสินค้าทั่วประเทศก็
ยังเดินหน้าได้ ซึ่งกลุ่มนี้มีอัตราขยายตัว
ที่ดีต่อเนื่องมาหลายปี ที่สำคัญ มูลค่า
ของรถจะไม่ค่อยลดลงมาก เมื่อเทียบกับ
พวกรถยนต์นั่งทั่วไป”

“ผมวางเป้าหมายไว้ว่า ภายใน 5 ปี
เราจะเป็นหมายเลขหนึ่งของ
สินเชื่อทะเบียนรถที่เป็นกลุ่ม
รถบรรทุกขนส่ง ซึ่งเรามั่นใจว่า
จากเงินทุนที่เราได้เข้ามาตอนนี้ จะ
ทำให้ภายใน 2 ปีข้างหน้า เราจะ
มีสถานะต้นทุนที่ได้เปรียบมากขึ้น
และปีหน้าเราจะนำบริษัทลูก
ที่ปล่อยสินเชื่อตัวนี้เข้าตลาด
หลักทรัพย์อีก จะทำให้อาณาเขต
ข้างหน้า พวกข้อเสียเปรียบเรื่อง
ต้นทุนต่าง ๆ ของเราจะลดลง
ไปมาก” กรรมการผู้จัดการใหญ่
SINGER กล่าวอย่างมั่นใจ