

ช.การช่างเซ็นสัญญาอุโมงค์ประปา5พันล้าน จ่อคว่ำรถไฟทางคู่เด่นชัย-เชียงใหม่4.7หมื่นล.

เมื่อวันที่ 24 พฤษภาคม บริษัท ช.การช่าง จำกัด (มหาชน) แถลงว่า บริษัทได้ลงนามสัญญาก่อสร้างโครงการอุโมงค์ส่งน้ำประปา สัญญาที่ G-TN-9D จากสถานีสูบน้ำบาดาลถึงสถานีสูบน้ำจ่ายน้ำสำโรง ระยะทาง 13.4 กิโลเมตรกับการประปานครหลวง (กปน.) มูลค่า 4,950 ล้านบาทเรียบร้อยแล้ว เป็นงานก่อสร้างอุโมงค์ส่งน้ำประปาตามแนวนอนกาญจนาภิเษกและถนนทางรถไฟสายเก่า โดยใช้หัวขุดเจาะอุโมงค์ แบบ TBM ระยะเวลาดำเนินการ 3 ปี 4 เดือน บริษัทพร้อมเริ่มก่อสร้างทันที มั่นใจว่าจะแล้วเสร็จตามแผน เพราะบริษัทมีความพร้อมและเป็นงานที่มีความเชี่ยวชาญอยู่แล้ว

นอกจากนี้ เมื่อวันที่ 18 พฤษภาคม 2564 ที่ผ่านมา ช.การช่าง จำกัด (มหาชน) เข้าร่วมประมูลโครงการก่อสร้างรถไฟทางคู่ ช่วงเด่นชัย-เชียงใหม่-เชียงใหม่ ของการรถไฟแห่งประเทศไทย (รฟท.) ระยะทาง 323 กิโลเมตร สัญญาที่ 1, 2 และ 3 มูลค่ากว่า 73,000 ล้านบาท ร่วมกับบริษัท ซีโน-ไทย เอ็นจิเนียริง แอนด์ คอนสตรัคชั่น จำกัด (มหาชน) ในนามกิจการร่วมค้า CKST ปรากฏว่า กิจการร่วมค้า CKST เป็นผู้เสนอราคาต่ำสุดในสัญญาที่ 2 ช่วงงาว-เชียงใหม่ ด้วยราคา 26,900 ล้านบาท และสัญญาที่ 3 ช่วงเชียงใหม่-เชียงใหม่ ด้วยราคา 19,390 ล้านบาท คาดว่าจะลงนามในสัญญาได้ในเดือนกรกฎาคมนี้ ส่วนโครงการก่อสร้างรถไฟทางคู่ สายบ้านไผ่-มหาสารคาม-ร้อยเอ็ด-มุกดาหาร-นครพนม ระยะทาง 355 กิโลเมตร อีก 2 สัญญา มูลค่า 55,458 ล้านบาท ที่ รฟท. จะเปิดประมูลวันที่ 25 พฤษภาคม บริษัทจะเข้าร่วมประมูลด้วย

นายปลิว ตรีวิศวะเวทย์ ประธาน

กรรมการบริหาร บริษัท ช.การช่าง จำกัด (มหาชน) กล่าวว่า ช่วง 2 ปีที่ผ่านมา ภาพรวมของธุรกิจก่อสร้างถือว่าค่อนข้างนิ่ง เพราะโครงการประมูลขนาดใหญ่ของรัฐออกมาค่อนข้างช้า เป็นผลมาจากปัญหาด้านการเมืองและผลกระทบจากโควิด-19 แต่หลังจากนี้เชื่อมั่นว่ารัฐจะเร่งโครงการต่างๆ ออกมาจำนวนมาก เพราะช่วยขับเคลื่อนเศรษฐกิจงานก่อสร้างขนาดใหญ่สามารถสร้างเงินหมุนเวียนได้หลายรอบ มีผลต่อเนื่องไปที่ธุรกิจอื่นๆ เช่น วัสดุก่อสร้าง อสังหาริมทรัพย์ การขนส่ง ธนาการ ประกันภัย ที่สำคัญคือทำให้เกิดการจ้างงาน จะมีผลดีต่อประชาชนและเศรษฐกิจของประเทศโดยตรง

“ในวิกฤตก็มีโอกาส ตอนนี้รัฐบาลต้องใส่งบประมาณจำนวนมากเป็นล้านล้านบาทเพื่อเยียวยาประชาชนและภาคธุรกิจ แต่ธุรกิจก่อสร้างมีงบประมาณที่รัฐบาลเตรียมไว้แล้ว ตั้งแต่ก่อนเกิดโควิด-19 แต่ยังไม่ได้ออกมาในระบบจริงๆ ตอนนี้ถึงเวลาแล้ว งานประมูลโครงการของรัฐขนาดใหญ่จึงเร่งออกมา เช่น โครงการรถไฟทางคู่ 1.2 แสนล้านบาท โครงการรถไฟสายสีม่วงใต้ 9 หมื่นล้านบาท โครงการรถไฟสายสีส้มตะวันตก 1.2 แสนล้านบาท ลำพัง 3 โครงการนี้ มูลค่ามากกว่า 3 แสนล้านบาทสามารถกระตุ้นเศรษฐกิจได้เป็นล้านล้านบาทแล้วแน่นอน ธุรกิจก่อสร้างจะได้รับอานิสงส์โดยตรง” นายปลิวกล่าว

นายปลิวกล่าวว่า บริษัทมีความพร้อมอย่างเต็มที่ ทั้งด้านบุคลากร แรงงาน เครื่องจักร และที่สำคัญคือประสบการณ์ ความเชี่ยวชาญในงานขนาดใหญ่ที่ต้องใช้เทคนิคสูง เช่น งานขุดเจาะอุโมงค์ งานก่อสร้างสถานีรถไฟใต้ดิน มั่นใจว่าเรามีโอกาสสูงที่จะชนะการประมูลทั้ง 3 โครงการในสัดส่วนไม่น้อย โดยโครงการรถไฟทาง

คู่ และรถไฟสายสีม่วงจะเป็นงานที่บริษัทเข้าประมูลโดยตรง ส่วนโครงการรถไฟสายสีส้ม บริษัทจะสนับสนุนบริษัท ทางด่วนและรถไฟฟ้ากรุงเทพ จำกัด (มหาชน) หรือ BEM เข้าร่วมประมูล

นายปลิวกล่าวว่า ส่วนภาพรวมบริษัทในปี 2564 จะดีกว่าปี 2563แน่นอน ตั้งแต่ไตรมาส 2 ปี 2563 จนถึงปี 2564 บริษัทมั่นใจว่าจะได้รับงานก่อสร้างใหม่อย่างต่อเนื่อง ทำให้ Backlog กลับไปที่มากกว่า 1 แสนล้านบาท โดยมีโครงการสำคัญ คือรถไฟทางคู่ รถไฟฟ้าสายสีม่วง รถไฟฟ้าสายสีส้ม และที่สำคัญคือโครงการเชื่อมหลวงพระบาง มูลค่างานก่อสร้างกว่า 9 หมื่นล้านบาท ซึ่งบริษัท ซีเค พาวเวอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ CKP กำลังเร่งรัดสรุปอยู่ คาดว่าจะจบภายในปีนี้ และจะว่าจ้างบริษัทให้เริ่มก่อสร้างทันที

นายปลิวกล่าวว่า ส่วนบริษัทในกลุ่ม BEM ปริมาณผู้ใช้รถไฟฟ้าและทางด่วนจะกลับเข้าสู่สภาวะปกติในช่วงไตรมาสที่ 3-4 ซึ่งการระบาดของโควิด-19 น่าจะควบคุมได้ดีขึ้น ทำให้กำไรกลับสู่สภาวะปกติ ส่วน CKP ในปีนี้โรงไฟฟ้าไชยะบุรีจะผลิตไฟฟ้าได้เต็มที่และไม่มีผลกระทบด้านภัยแล้งเหมือนปีที่ผ่านมา ทำให้มีผลประกอบการดีขึ้นอย่างมาก ทำให้ ช.การช่างได้รับส่วนแบ่งกำไรจากทั้ง 2 บริษัทมากขึ้นกว่าปี 2563 อย่างแน่นอน ส่วน TTW เป็นบริษัทที่ติดอยู่แล้วไม่มีผลกระทบอะไรจากโควิด-19 เลย

“ขณะนี้เหมือนว่า S-Curve เดิมของบริษัท เรากำลังจบรอบ พอดีไปเจอโควิด-19 ทุกอย่างเลยชะงักไปสักพัก แต่ปัจจุบัน New S-Curve ของเรามาแล้ว เริ่มตั้งแต่รถไฟทางคู่ครั้งนี้ ทุกอย่างก็จะมาตามแผน ส่วนด้านการบริหารงาน เรายึดหลักงานที่ต้องคุณภาพดี ต้องควบคุมต้นทุนได้ดี ต้องทันเวลา และได้กำไรพอเหมาะพอสม ซึ่งเป็นจุดแข็งของบริษัทมาโดยตลอด” นายปลิวกล่าว