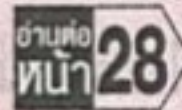


## IIG ปี 3 ปี 2 พันล. AMR กำไรปีนี้พุ่ง

IIG ปี 3 ปี (ปี 67) ปีนี้ รายได้พุ่ง 2,000 ล้านบาท จากปี 64 คาดไว้ 650-700 ล้านบาท ซึ่งบ่งชี้หลังดีกว่า ครั้งแรก ต้นแบ็กล็อก 250 ล้านบาท จ่อปิดดีล M&A เร็ว ๆ นี้ ฟาก AMR กำไรปีนี้โต จ่อเซ็นงานใหม่ 527 ล้านบาท ต้นแบ็กล็อกสิ้นปีพุ่ง 2,024 ล้านบาท

นายสมชาย  
เมฆะสุวรรณโรจน์



### IIG

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ไอแอนดีไอ กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) หรือ IIG เปิดเผยว่า บริษัทวางเป้าหมาย 3 ปีข้างหน้า (ปี 2567) จะมีรายได้อยู่ที่ 2,000 ล้านบาท โดยในปี 2565 มีรายได้อยู่ที่ 1,000 ล้านบาท จากปี 2564 ตั้งเป้าหมายมีรายได้อยู่ที่ 650-700 ล้านบาท เติบโต 25% จากปีก่อน ที่มีรายได้อยู่ที่ 553.11 ล้านบาท

โดยตั้งเป้าหมายรายได้จากธุรกิจด้านการบริหารจัดการความสัมพันธ์กับลูกค้า (CRM) เติบโต 30% จากปีก่อน ในครึ่งปีแรกของปี 2564 เติบโต 32% มาอยู่ที่ 174 ล้านบาท, รายได้จากธุรกิจด้านการวางแผนทรัพยากรองค์กร (ERP) เติบโต 10-15% ในครึ่งปีแรกเติบโต 35% มาอยู่ที่ 114 ล้านบาท

สำหรับรายได้จากบริการที่ปรึกษาด้านการวางแผนกลยุทธ์แบรนด์ การสร้างและบริหารประสบการณ์ลูกค้า (CEM) และการตลาดดิจิทัล เติบโตไม่ต่ำกว่า 100% ในครึ่งปีแรกเติบโต 133% มาอยู่ที่ 16 ล้านบาท, รายได้จากบริการจัดหาบุคลากรทางด้านระบบงานสารสนเทศ คาดว่าจะกลับมาสู่ภาวะปกติ จากปีก่อนที่มีการชะลอตัว โดยในครึ่งปีแรกเติบโต 26% มาอยู่ที่ 11 ล้านบาท และรายได้จากธุรกิจด้านการวิเคราะห์และจัดการข้อมูลเพื่อธุรกิจ (iiG Data) ซึ่งเปิดให้บริการเมื่อปลายปี 2563 ก็สามารถขายงานได้แล้ว

“เป้าหมายรายได้ปี 2564 อยู่ที่ 650-700 ล้านบาท เติบโต 25% จากปีก่อน โดยครึ่งปี

แรกทำรายได้ไปได้แล้ว 321 ล้านบาท และคาดว่าครึ่งปีหลังจะดีกว่าครึ่งปีแรกพอสมควร โดยปัจจุบันมีมูลค่าสัญญาขายมีมูลค่ารวม 324 ล้านบาท และมีงานในมือรอรับรายได้ (Backlog) อยู่ที่ 250 ล้านบาท รวมทั้งยังอยู่ระหว่างนำเสนอ งาน มูลค่ารวม 273 ล้านบาท ดังนั้นเป้าหมายรายได้กรอบล่างทะลุแน่นอน ส่วนรายได้กรอบบนมองว่ามีข้อสงสัยหรือไม่” นายสมชาย กล่าว ทั้งนี้ กลยุทธ์ในการเติบโตของบริษัทจะมาจาก การเติบโตจากภายใน (Organic Growth) ผ่านการเปิดตัวผลิตภัณฑ์ใหม่ และการเปิดหน่วยธุรกิจใหม่ โดยล่าสุดบริษัทได้ลงนามในสัญญาเป็นตัวแทนจำหน่ายซอฟต์แวร์เพิ่มอีก 2 ตัว ได้แก่ coupa ซึ่งเป็นแพลตฟอร์มจัดการค่าใช้จ่ายของธุรกิจทุกประเภทบนคลาวด์ และ vonage เป็นระบบคอนแทคเซ็นเตอร์บนคลาวด์ คาดว่าจะสามารถสร้างรายได้ใหม่ ต่อยอดธุรกิจของบริษัทได้

รวมทั้งการเติบโตจากภายนอก (Inorganic Growth) ผ่านการทำพันธมิตร และการทำการควบรวมหรือการซื้อกิจการ (M&A) โดยปัจจุบันบริษัทอยู่ระหว่างการเจรจา M&A คาดว่าจะสามารถปิดดีลได้เร็ว ๆ นี้ ซึ่งจะเข้ามาเสริม Synergy ระหว่างกัน เป็นการเติบโตระยะยาว

หลังจากล่าสุดบริษัทได้จัดตั้งบริษัทร่วมลงทุน คือ บริษัท ไอแอนดีไอ เวเนเจอร์ จำกัด (iiV) ทุนจดทะเบียน 50 ล้านบาท โดยบริษัท ถือหุ้น 50% และบริษัท วิริยะพรอพเพอร์ตี้ จำกัด ถือหุ้น 50% เพื่อพัฒนาผลิตภัณฑ์ทางด้านดิจิทัลอินซัวรันส์ (Digital Insurance) และงานบริการที่เกี่ยวข้อง เป็นการขยายช่องทางธุรกิจและเพิ่มรายได้ให้กับบริษัท

บริษัทหลักทรัพย์ เคทีบีเอสที จำกัด (มหาชน) ระบุว่า ยังคงประมาณการกำไรกติกปี 2564 ของ IIG ที่ 90 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 22% จากปีก่อน โดยกำไรสุทธิในช่วงครึ่งปีแรกคิดเป็น 35% ของประมาณการกำไรสุทธิทั้งปี อย่างไรก็ตามรายได้จากงาน implementation จะเข้าช่วง high season ในช่วงครึ่งปีหลัง ควบคู่กับรายได้ประจำ (subscription) ที่สะสมมากขึ้น จากการขยายฐานลูกค้าอย่างต่อเนื่อง จะทำให้กำไรครึ่งปีหลังเติบโตได้ดีจากครึ่งปีแรก

ทั้งนี้ ปัจจุบันบริษัทมีงานในมือรอรับรายได้ (Backlog) อยู่ที่ประมาณ 300 ล้านบาท หยอดรับรายได้ในปี 2564 และช่วงที่เหลือของปี 2564 ยังอยู่ระหว่างเจรจางานใน pipeline รวมมูลค่าประมาณ 260 ล้านบาท ดังนั้นแนะนำ “ซื้อ” ราคาเป้าหมาย 35 บาท/หุ้น

### AMR กำไรปีนี้กำไรเต็ง

นายมาร์ค ตีร์โก กรรมการผู้จัดการ บริษัท

เอเอ็มอาร์ เอเชีย จำกัด (มหาชน) หรือ AMR เปิดเผยว่า แนวโน้มการดำเนินงานปี 2564 คาดรายได้จะทรงตัวจากปี 2563 ที่มีรายได้ 2,584 ล้านบาท แต่การทำอัตรากำไรขั้นต้น (Gross Profit Margin : GP) จะดีขึ้น เพราะช่วง 6 เดือนแรกของปี 2564 (ม.ค.-มิ.ย. 2564) มี GP ที่ 28.2% แล้ว ขณะที่ทั้งปี 2563 มี GP ที่ 20.6% ซึ่งจะส่งผลให้กำไรสุทธิปี 2564 ดีกว่าปี 2563 ที่มีกำไรสุทธิ 248 ล้านบาท เนื่องจากบริษัทใช้กลยุทธ์บริหารค่าใช้จ่าย และใช้ศักยภาพบุคลากรที่มีอยู่มากขึ้น ลดการพึ่งพาผู้เชี่ยวชาญจากต่างประเทศลง เพื่อให้สอดคล้องกับสถานการณ์การแพร่ระบาดไวรัสโควิด-19 ด้วย

ทั้งนี้ ผลการดำเนินงานช่วงครึ่งปีแรกของปี 2564 (ม.ค.-มิ.ย. 2564) บริษัทยังได้ประกาศจ่ายปันผลระหว่างกาลเป็นเงินสดในอัตรา 0.08 บาท คิดเป็นอัตราผลตอบแทนเงินปันผล (Dividend Yield) เทียบกับราคาจำหน่ายหุ้นสามัญเพิ่มทุนแก่ประชาชนทั่วไป (IPO) ประมาณ 7-8% โดยกำหนดขึ้นเครื่องหมาย XD (วันที่ไม่ได้รับสิทธิเงินปันผล) 30 สิงหาคมนี้ กำหนดจ่ายปันผล 15 กันยายน 2564

ทั้งนี้ ณ สิ้นไตรมาส 2/2564 บริษัทมีงานที่รอรับรายได้ (แบ็กล็อก) อยู่ที่ 1,250 ล้านบาท แบ่งเป็น 1.งานให้บริการวางระบบด้านวิศวกรรม (System Integration : SI) งานระบบคมนาคมขนส่ง (Transportation Solution : TS) 831 ล้านบาท 2.งานระบบที่ช่วยเสริมความสามารถในการบริหารจัดการ (System Solution : ISS) 275 ล้านบาท 3.งานให้บริการดูแลรักษาและซ่อมบำรุง (Maintenance Agreement : MA) 82 ล้านบาท และ 4.งานจัดหาและจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ไอที โซลูชัน (Trading) 62 ล้านบาท

ขณะที่ช่วงเริ่มต้นไตรมาส 3/2564 (ก.ค.-ก.ย. 2564) บริษัทได้ทำการเซ็นสัญญางานเพิ่มเติมแล้ว 7 โครงการ มูลค่ารวม 247 ล้านบาท แบ่งเป็น งาน SI ในระบบคมนาคมขนส่ง และระบบเทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร (ICT) รวม 2 โครงการ 180 ล้านบาท / งานให้บริการปรึกษาด้านวิศวกรรม MA 1 โครงการ 52 ล้านบาท และงาน Trade 4 โครงการ 15 ล้านบาท

นอกจากนี้ ยังอยู่ระหว่างรอเซ็นสัญญาภายในปี 2564 อีก 527 ล้านบาท ประกอบด้วย งาน SI จำนวน 512 ล้านบาท (วางระบบ SI ในระบบคมนาคมขนส่ง, ICT และระบบพลังงาน สาธารณูปโภค เมืองอัจฉริยะ) และงาน Trade 15 ล้านบาท ดังนั้นจะมีแบ็กล็อกเข้ามาเพิ่มอีก 774 ล้านบาท รวมกับแบ็กล็อกเดิม 1,250 ล้านบาท เป็น 2,024 ล้านบาท

# ข่าวหุ้น

Khao Hoon  
Circulation: 90,000  
Ad Rate: 1,100

Section: First Section/หน้าแรก

วันที่: จันทร์ 23 สิงหาคม 2564

ปีที่: 27

ฉบับที่: 6762

หน้า: 1(ซ้าย), 28

Col.Inch: 68.11

Ad Value: 74,921

PRValue (x3): 224,763

คลิป: สีสี่

หัวข้อข่าว: IIGปัม3ปี2พันล. AMRกำไรปีนี้พุ่ง

นายมารุต กล่าวต่อว่า บริษัทยังมีแผนเตรียมเสนอราคาเพื่อแข่งขันรับงานอีก 2,542 ล้านบาท แบ่งเป็นงาน SI (วาง SI ในระบบคมนาคมขนส่ง, ICT และระบบพลังงาน สาธารณูปโภค เมืองอัจฉริยะ) 2,439 ล้านบาท งาน MA บริการซ่อมบำรุงสัญญารายปี 88 ล้านบาท และงาน Trade 15 ล้านบาท โดยในจำนวนนี้ยังไม่รวมการเตรียมเสนอราคางานระบบรถไฟฟ้าสายสีส้ม ช่วงบางขุนนนท์-มีนบุรี (สุวินทวงศ์) และสายสีม่วง (ใต้) ช่วงเตาปูน-ราษฎร์บูรณะ (วงแหวนกาญจนาภิเษก) ที่คาดว่าจะเปิดประกวดราคาปลายปี 2564-ต้นปี 2565

ทั้งนี้ ล่าสุดบริษัทยังได้ร่วมมือกับพันธมิตรต่างประเทศ เข้าเสนองานต่อองค์การบริหารส่วนจังหวัด (อบจ.) ปทุมธานี เพื่อให้บริการเดินรถไฟฟ้าสายรอง (Feeder) ย่านรังสิต เชื่อมต่อกับรถไฟฟ้าชานเมืองสายสีแดง ตลิ่งชัน-บางซื่อ-รังสิต จากสถานีรังสิตมายังห้างสรรพสินค้าพิวเจอร์พาร์ครังสิต ระยะทาง 2.3 กิโลเมตร 3 สถานี โดยได้เสนอทั้งแนวเส้นทาง และงบประมาณโครงการ ซึ่งอบจ.ปทุมธานีอยู่ระหว่างการพิจารณา

สำหรับปัญหาการแพร่ระบาดของไวรัสโควิด-19 นั้นได้ส่งผลกระทบต่อบริษัทเล็กน้อย กรณีที่ภาครัฐประกาศปิดพื้นที่ก่อสร้างกว่า 1 เดือน ซึ่งบริษัทได้แก้ปัญหาด้วยการปรับแผนการทำงาน เร่งรัดให้เร็วขึ้น รวมทั้งผลกระทบจากการที่หน่วยงานชะลอการเปิดประกวดราคา และการลงนามในสัญญา แต่ยังคงมั่นใจว่าภายในไตรมาส 4/2564 (ต.ค.-ธ.ค. 2564) จะสามารถลงนามในสัญญาที่ยังค้างไว้ได้ครบทั้งหมด ■