

เข้าร่วมประมูลซึ่งส่วนใหญ่ดำเนินธุรกิจ
ทางสรรพสินค้าอยู่แล้วมีการดำเนินการ
ธุรกิจดาว์นทาวน์ดีดีฟรีของตัวเอง เช่น
กลุ่มเซ็นทรัล

ตามเกณฑ์จะใช้วิธีส่วนแบ่งรายได้
เหมือนกับการประมูลดีดีฟรี ซึ่งมีการ
คาดการณ์ตัวเลขผลตอบแทนที่ทำอากาศยานฯ
จะได้รับในรอบนี้หากเป็นผู้ชนะการประมูล
จะจ่ายจากรายได้ในส่วนนี้ประมาณ 3%
ส่วนรายอื่นๆที่จะเข้ามาให้บริการ Pick-up
Counter จะต้องจ่ายให้ ทำอากาศยานฯ
อยู่ที่ 5%

ปัจจุบันมีการมองแล้วว่าจะมีผู้ประกอบการ
ในกลุ่มนี้จำนวนมากที่จะเข้ามาให้บริการ
Pick-up Counter ทั้งกลุ่มค้าปลีก
ในประเทศและทุนต่างชาติที่ผิดหวังกับ
การประมูลดีดีฟรี อย่างเช่น ล็อตเต้ ดีดีฟรี
(ประเทศไทย) ก่อนหน้านี้จับมือกับกลุ่ม
ปราชญ์ทองโฮม ซึ่งตั้งเป้าเข้ามารุก
ดีดีฟรีในสนามบินหลักในกรุงเทพฯ
และสนามบินหลักในภูมิภาค รวมถึง
ดาว์นทาวน์ดีดีฟรีในไทย

กรณีดังกล่าวมีการคิดคำนวณแล้วว่า
จะเป็นการเพิ่มฐานรายได้ให้กับ ทำอากาศยานฯ
ในอนาคต ซึ่งเป็นการเปิดทางให้ผู้ประกอบการ
รายอื่นสนใจเข้ามาใช้บริการ บวกกับ
แผนการขยายพื้นที่เพื่อรองรับผู้โดยสาร
แตะ 70 ล้านคนต่อปี และทะยานเพิ่มเป็น
100 ล้านคนต่อปีในปี 2569 เพียงพอที่จะ
ทำให้ ทำอากาศยานฯ ได้รับผลประโยชน์
เชิงรายได้ในส่วนนี้ได้มากขึ้น