

มิตีหูน

Mitihoon
Circulation: 5,000
Ad Rate: 350

Section: First Section/-

วันที่: จันทร์ 19 สิงหาคม 2562

ปีที่: -

ฉบับที่: -

หน้า: 5(กลาง)

Col.Inch: 101.92 Ad Value: 35,672

PRValue (x3): 107,016

คลิป: สีสี่

หัวข้อข่าว: MARKET SPECIAL: CHO เปิดบ้านรับบิกโปรเจกต์

MARKET SPECIAL

CHO เปิดบ้านรับบิกโปรเจกต์

MARKET SPECIAL by Mitihoon ในสัปดาห์นี้ มาถึงคิวของอีกหนึ่ง บจ. ที่น่าสนใจ นั่นคือ **บมจ. ช ทวี หรือ CHO** ที่จะมานั่งจับเข่าคุยอัปเดตภาพการดำเนินธุรกิจทั้งในปัจจุบันและอนาคต โดย **สุรเดช ทวีแสงสกุลไทย ประธานกรรมการบริหาร** ได้เป็นผู้นำให้ข้อมูลด้วยตัวเอง เพราะมีหลายธุรกิจอยู่ในมือ

หลักๆโครงสร้างธุรกิจของCHOมี3กลุ่ม ได้แก่กลุ่มงานมาตรฐานเช่นรถเทรลเลอร์ขนส่งให้กับลูกค้าที่เป็นทางโม่เดิร์นเทรดต่างๆ กลุ่มงานออกแบบพิเศษ เช่น รถขนส่งในสนามบิน เป็นต้น ซึ่งจากงานใน 2 กลุ่มดังกล่าวนี้ ในอดีตถือเป็นที่มาของรายได้หลัก

งานเซอร์วิส - ออกแบบพิเศษทำเงิน

ในช่วง 7-8ปีที่ผ่านมา CHO ได้เพิ่มกลุ่มงานบริการขึ้นมา **สำหรับงานกลุ่มบริการนี้จะเน้นงานซ่อมโดยบริษัทได้เปิดศูนย์ - สิบสอง 24 ชั่วโมง - เป็นวันสต็อปเซอร์วิส** ปัจจุบันมี 2 ศูนย์และอยู่ระหว่างการก่อสร้างอีก 1 ศูนย์ และยังทำให้กับลูกค้าด้วย ซึ่งสัดส่วนรายได้ของกลุ่มงานบริการปัจจุบันอยู่ที่ราว 20% ของรายได้รวม **ส่วนงานมาตรฐานและออกแบบพิเศษ จะมีสัดส่วนประมาณ 60-40% สลับกันไปในแต่ละช่วง**



มิตีหุ่น

Mitihoon
Circulation: 5,000
Ad Rate: 350

Section: First Section/-

วันที่: จันทร์ 19 สิงหาคม 2562

ปีที่: -

ฉบับที่: -

หน้า: 5(กลาง)

Col.Inch: 101.92 Ad Value: 35,672

PRValue (x3): 107,016

คลิป: สีสี่

หัวข้อข่าว: MARKET SPECIAL: CHO เปิดบานรับปีกโปรเจกต์



สุรเดช ทวีแสงสกุลไทย

สำหรับกลุ่มงานออกแบบพิเศษนั้น บริษัทได้มีการส่งออกรถขนส่งที่ใช้ใน
สนามบินออกไปยังต่างประเทศเกือบทั่วโลก ปัจจุบันบริษัทมีแบ็กล็อกงานในกลุ่ม
ออกแบบพิเศษอยู่กว่า 2,600 ล้านบาท ซึ่งรวมกับงานเซอร์วิสให้กับรถเมล์ NGV
ของขสมก. ด้วย ที่จะทยอยรับรู้รายได้เข้ามาอย่างต่อเนื่อง

Mitihoon Circulation: 5,000 Ad Rate: 350	Section: First Section/- วันที่: จันทร์ 19 สิงหาคม 2562 ปีที่: - ฉบับที่: - หน้า: 5(กลาง) Col.Inch: 101.92 Ad Value: 35,672 PRValue (x3): 107,016 หวัข้อข่าว: MARKET SPECIAL: CHO เปิดบานรับปีกโปรเจกต์ คลิป: สีสี่
---	---

สร้างมูลค่าเพิ่มต่อยอดโต

นอกจากนี้ CHO ยังรับงานทางด้านความมั่นคงด้วย โดยได้ร่วมโครงการทำเรือหลวงประจวบคีรีขันธ์ นอกจากนี้ยังมีงานซ่อมปืนใหญ่ที่มีแบ็กล็อกในมืออยู่อีกกว่า 400 ล้านบาท รวมถึงงานรถกันกระสุนที่ส่งให้กับจังหวัดทางภาคใต้และประเทศเพื่อนบ้าน ทั้งนี้เมื่อคำนวณคร่าวๆ กลุ่มงานมาตรฐาน และกลุ่มงานออกแบบพิเศษ มีแบ็กล็อกรวมกันราว 700-800 ล้านบาท

ขณะเดียวกัน CHO ยังมีการขยายธุรกิจไปอย่างหยุดยั้ง ล่าสุดอยู่ระหว่างผลิตรถบัลให้กับ บขส. เช่า ซึ่งมีความต้องการใช้รถราว 200-300 คัน รวมทั้งอยู่ระหว่างการทำรถเมล์ NGV ให้กับ ขสมก. เช่าด้วย อีกทั้งทำระบบขนส่งมวลชนให้กับกรุงเทพฯ โดยการนำกลุ่มรถร่วม ขสมก. ให้เข้ามาอยู่ร่วมกัน

จ่อคลอด “ลอนดอนแท็กซี่” ให้บริการ

ล่าสุด CHO ได้เข้าร่วมหุ้นกับ บ.ออลเอส ในการซื้อลิขสิทธิ์การผลิตแท็กซี่ที่เรียกว่า “ลอนดอนแท็กซี่” เป็นแท็กซี่ วิโอพีที่สามารถเรียกใช้บริการได้ผ่านแอปพลิเคชัน ซึ่งในช่วงปลายปี 62 นี้ จะสามารถเริ่มให้บริการได้ ในระยะแรกจะใช้เชื้อเพลิงจากก๊าซธรรมชาติ จากนั้นในอีก 2 ปีข้างหน้าจะเปลี่ยนเป็นเชื้อเพลิงไฟฟ้า ซึ่ง CHO เป็นผู้ถือหุ้นหลักจะได้รับประโยชน์จากการรับงานซ่อมแท็กซี่ดังกล่าวนี้

สำหรับการวางแผนขยายการเติบโตของรายได้นั้น “สุรเดช” ย้ำว่าในปี 2562 นี้ จะมุ่งเน้นในการแก้สัดส่วนทางการเงิน และเน้นสร้างกำไรให้มากที่สุด ซึ่งในปีนี้ ตัวเลขสัดส่วนทางการเงินเริ่มดีขึ้น D/E ขยับลดลงมาอยู่ที่ 1.8 เท่า จากปีก่อนหน้าที่เกือบ 3 เท่า ในปีนี้จึงเป็นช่วงเวลาของการเสริมแกร่งทางการเงินเพื่อพร้อมจะเติบโตอย่างก้าวกระโดดในปี 2563 ถือเป็นการรีสตาร์ทเครื่องใหม่ที่แรงกว่าเดิม และเชื่อว่าจะทำให้ CHO เปลี่ยนไปในรูปแบบที่ไม่เคยเกิดขึ้นมาก่อน ขออย่าได้ละสายตา....