



สยามรัฐพลัดใบ

๑ ดร.วิชัย พยัคฆโส
payackso@gmail.com

เป็นเรื่องอื้อฉาวมานาน การเปิด
ประมูลดิวตี้ฟรีสนามบินที่มีคิงเพาเวอร์
ครองอำนาจการขายแต่เพียงผู้เดียวทำ
ให้ประชาชนทั่วไปเข้าใจได้ว่าคิงเพา
เวอร์มีอิทธิพลต่อการประมูลทั้งที่ผ่านมา
และกำลังจะมีขึ้น

ทำให้หลายฝ่ายจ้องจับผิดและไม่
เห็นด้วยกับวิธีการเดิมๆ ของการทำ
อากาศยานไทย ที่จะให้ทั้งหมดรวมไว้
ในสัญญาเดียวกัน อ้างว่าสนามบินใน
ต่างจังหวัดขายไม่ค่อยได้ทำให้ขาดทุน
จำเป็นต้องให้ออกสราญเดียวเอากำไร
จากสุวรรณภูมิมาชดเชย

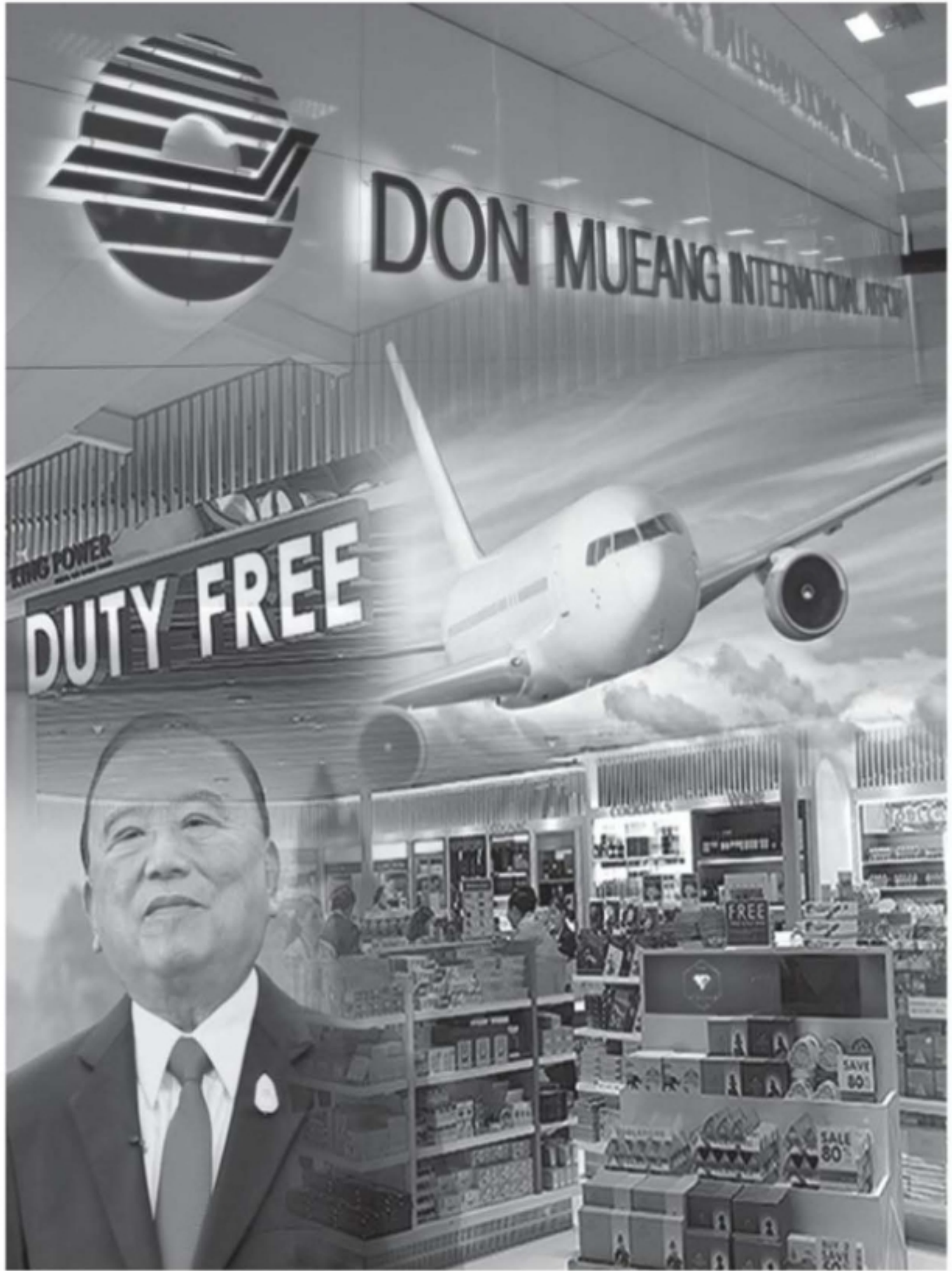
เสียงเรียกร้องอย่างหนักถึงนายก
รัฐมนตรีว่าการเปิดประมูลน่าจะเปิดแยก
กันระหว่างเชียงใหม่กับภูเก็ตและสุวรรณ
ภูมิ ทั้งๆที่พื้นที่ดิวตี้ฟรีและรีเทล ควร
แยกประเภทสินค้าให้ชัดเจนว่าใครทำ
อะไรได้บ้างเช่นเดียวกับในต่างประเทศ

ในที่สุดการทำอากาศยานต้องยอม
ให้มีการเปิดประมูลทั่วไป แบ่งเป็นเขต
ต่างจังหวัดและสุวรรณภูมิทำให้ผู้สนใจ
เข้าร่วมประมูลมากขึ้นถึง 5 รายใหญ่
และรีเทลอีก 4 ราย น่าจะทำให้มีการ
แข่งขันในราคาที่สูงขึ้นกว่าที่คิด

บริษัทที่เข้าซื้อของประกวดราคา
ทั้งหมด ล้วนแล้วแต่มีประสบการณ์ใน
การดำเนินธุรกิจดิวตี้ฟรีและรีเทลทั้งสิ้น
เช่น

- 1.บริษัท สรรพสินค้าเซ็นทรัลจำกัด
2. บริษัท คิงเพาเวอร์ จำกัด
- 3.บริษัท ไมเนอร์อินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด(มหาชน)
4. บริษัท การบินกรุงเทพ จำกัด (มหาชน)
5. บริษัท รอยัลลอคคิดเซอร์ราตัน (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน)

การแข่งขันดูเหมือนว่าจะมีคิงเพา
เวอร์กับการบินกรุงเทพ ที่ดึงล๊อตเต้เข้า
ร่วมประมูล เพราะเคยมีการแข่งขันกัน
ที่สนามบินอู่ตะเภามาแล้ว โดยคิงเพา



อาณาจักรดิวตี้ฟรี จะเป็นของใคร?

เวอร์เสนอ 233 ล้านบาทต่อปี ส่วนล๊อต
เต้ดิวตี้ฟรีเสนอ 212 ล้านบาทต่อปี การ
คิดคำนวณเพื่อเสนอใกล้เคียงกันและ
เทียวนี่ที่สุวรรณภูมิได้นายแพทย์ปรา
เสริฐ ปราสาททองโอสถ เข้ามาเป็นแรง
หนุน คงจะไม่ยอมง่าย ๆ

ใครจะได้หรือไม่ได้แต่การทำ
อากาศยานยอมให้มีการเปิดประมูลแบบ
โปร่งใสเทียวนี่ เป็นนิมิตหมายที่ดีต่อ
รัฐบาลไทยเพราะแสดงจุดยืนความโปร่ง
ใสจากในหลายๆเรื่องที่ยังมีดมนอยู่ใน
การทำอากาศยานไทย

แต่ที่แน่ๆรายได้ต้องมากกว่าเดิมที่
คิงเพาเวอร์เคยจัดให้เพราะที่สุวรรณภูมิ
จะมีผู้โดยสารเพิ่มขึ้นจากเดิมอีกอย่าง
น้อย 10-20 ล้านคนต่อปี รายได้คงเป็น

กอบเป็นกำ
จริงอยู่ดิวตี้ฟรีจะสามารถเปิดได้
นอกสนามบินแล้วไปรับของที่สนามบิน
ก็ตาม เชื่อว่าผู้โดยสารเห็นว่าเป็นจุดสุด
ท้ายที่จะจับจ่ายของราคาถูกได้ที่สนาม
บินเท่านั้น กับทั้งมีร้านรีเทลจะเป็นราย
ได้มาชดเชยอีกทางกับการประมูลที่มี
ระยะเวลายาวถึง 10 ปี

แม้ว่าคุณชาญชัย อิศระเสนา ผู้ที่
เคยตรวจสอบรายได้และการได้เปรียบ
ของคิงเพาเวอร์มาแล้ว จะเสนอให้ค
งการเปิดดิวตี้ฟรีที่สนามบิน แต่ใช้วิธีให้
มีดิวตี้ฟรีในเมือง แล้วไปรับของที่สนาม
บินก็ตาม แต่ออกมาช้าไป คงยับยั้งหรือ
เลิกไม่ได้แล้วเพราะทุกประเทศเขาก็มี
กัน