

• อี๊ด เทอร์โบ ตอบ

สารพันปัญหา

■ โครงการถนนเลียบบแม่น้ำเจ้าพระยา

เรียน คุณอี๊ด เทอร์โบ

ผมมีข่าวดีและขอสนับสนุนโครงการที่รอคอยและเป็นสื่อกลางแจ้งให้ทราบดังต่อไปนี้ครับ

กระทรวงคมนาคมร่วมกับสำนักงานโยธาฯ และแผนการขนส่งและจราจร หรือ สนข., กรุงเทพมหานคร และกระทรวงมหาดไทยเร่งรัดการดำเนินโครงการถนนเลียบบแม่น้ำเจ้าพระยาเส้นทางบริเวณกทม. ปทุมธานี นนทบุรี และสมุทรปราการ ระยะทางรวม 140 กิโลเมตร

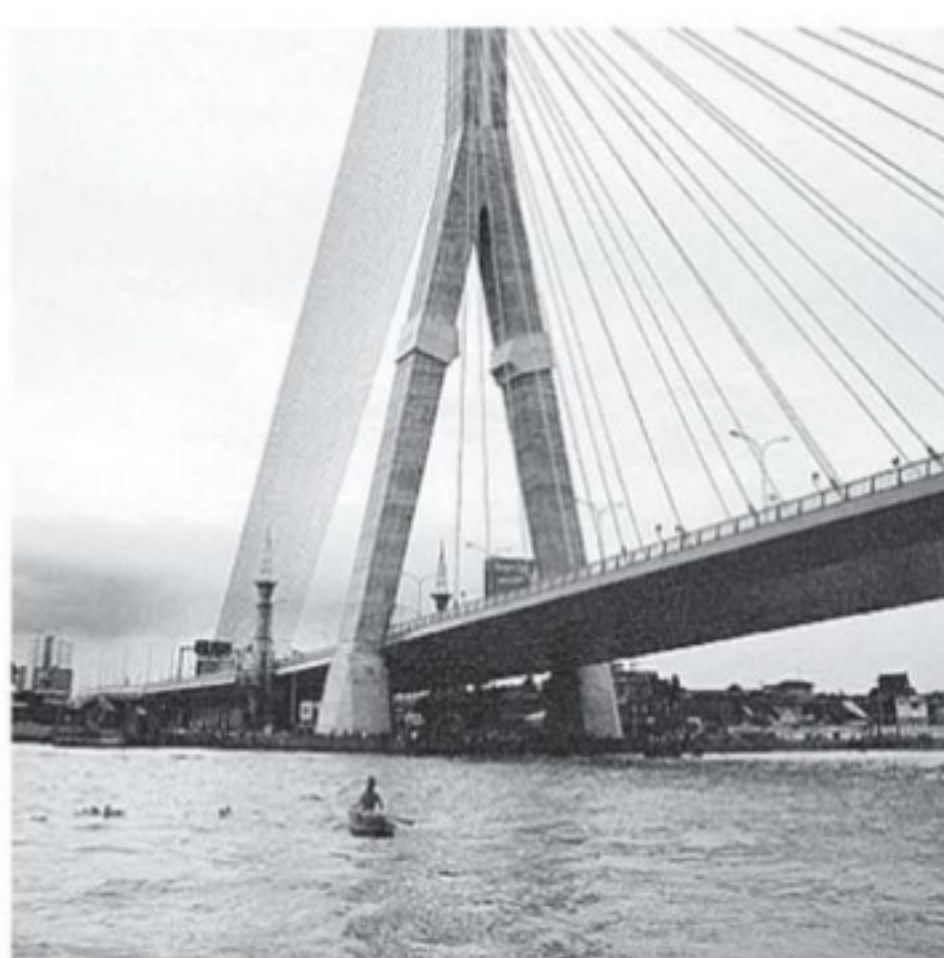


ตามนโยบายของรัฐบาลที่ต้องการเร่งรัดให้มีการจัดระเบียบแม่น้ำเจ้าพระยา แก้ปัญหาการรुकล้ำน้ำ และเร่งพัฒนาพื้นที่ริมแม่น้ำเจ้าพระยาให้เป็นพื้นที่สาธารณะและสันถนาการที่ประชาชนและคนในชุมชนเข้าถึงได้

ผลการศึกษาและออกแบบเบื้องต้นของ 2 หน่วยงานคือ สนข. และ กทม. มาพิจารณาร่วมกันพบว่ามีการออกแบบเป็นลักษณะที่คล้ายคลึงกันและเป็นไปตามมติดณะกรรมการจัดระบบการจราจรทางบก หรือ จจร. คือออกแบบก่อสร้างเป็นเส้นทางสัญจรแบบทางเดินเท้าและเส้นทางจักรยาน ไม่ใช่ทางสัญจรของรถยนต์

เห็นว่าเป็นรูปแบบของการพัฒนาพื้นที่ไม่ใช่การพัฒนาาระบบคมนาคมขนส่งดังนั้นจึงมอบหมาย

□□สนับสนุนโครงการถนนเลียบบแม่น้ำเจ้าพระยา□□แต่จะเป็นแค่ความฝันเพราะใช้เวลา-งบประมาณมากมาย□□ถ้าทำสำเร็จจะเกิดความสวยงามเป็นระเบียบ โดยผ่านสถานที่สำคัญหลายแห่ง□□ร้องเรียนบริษัทประกันภัย□□



ให้กระทรวงมหาดไทยเป็นเจ้าของโครงการ จะมีการนำร่องในพื้นที่โครงการที่ 5 (P5) บริเวณสะพานมหาเจษฎาบดินทรานุสรณ์ (สะพานนนทบุรี 1) - สะพานพระราม 5 ระยะทาง 4.9 กม. เป็นโครงการนำร่องก่อน ซึ่งเป็น 1 ใน 8 ของโครงการเบื้องต้น คาดว่าจะใช้เงินลงทุนประมาณ 5,000 ล้านบาท เนื่องจากเป็นพื้นที่บริเวณทำน่านนนทบุรีที่โดดเด่นด้านเอกลักษณ์ มีวัดสำคัญ มีชุมชนสองฝั่ง มีศาลากลางเก่าและส่วนใหญ่เป็นที่ของส่วนราชการ ซึ่งจะมีอุปสรรคในการดำเนินโครงการน้อยเพราะไม่ต้องเวนคืนที่จากประชาชน

โครงการดังกล่าวจะมีการก่อสร้างเส้นทางสัญจรแบบทางเท้าและเส้นทางจักรยานเลียบบแม่น้ำเจ้าพระยา 2 ฝั่งระยะทางรวม 4.9 กิโลเมตร ความกว้าง 4-6 เมตรและจะมีการพัฒนาพื้นที่สีเขียวบริเวณริมน้ำด้วยรวมทั้งจะมีการก่อสร้างสะพานทางเดินเท้าและจักรยานเชื่อมสองฝั่งแม่น้ำด้วยระยะทางราว 400 เมตรต่อไปจะเป็นแลนด์มาร์กแห่งใหม่ของนนทบุรี ทั้งนี้ กระทรวงมหาดไทยในฐานะเจ้าภาพจะต้องกลับไปออกแบบรายละเอียดโครงการต่อไป จะมีการของบศึกษาออกแบบในปีงบประมาณ 2563 คือประมาณ ต.ค.2562 ใช้เวลาออกแบบประมาณ 1 ปี

คาดว่าจะเสนอผลการศึกษาโครงการให้คณะรัฐมนตรีพิจารณาอนุมัติดำเนินโครงการในปลายปี 2563.

สมนึก (ปากน้ำ)

ตอบคุณ “สมนึก” ปากน้ำ

ผมเองก็ทราบข่าวนี้เช่นกันและที่ผ่านมาก็ถือว่า โครงการถนนเลียบบแม่น้ำเจ้าพระยาจะเป็นจริงได้หรือไม่อย่างไรเพราะมีข้อรายละเอียดปลีกย่อยมากมายและใช้เงินงบประมาณสูงมาก ถนนเลียบบแม่น้ำเจ้าพระยาหากทำได้จะทำให้ทุกอย่างสมบูรณ์แบบและมีผลดีถึงแม่น้ำเจ้าพระยาในด้านความสวยงาม ความสะอาด เป็นระเบียบ ยิ่งไปกว่านั้นจะเป็นถนนสายวัฒนธรรมที่ผ่านสถานที่สวยงามมากมายแต่จะทำให้กรม. อนุมัติได้เกรงว่าจะ โดนคัดค้านไม่ผ่านความเห็นจากผู้ได้รับผลกระทบเหมือนที่เคยมา.

อี๊ด เทอร์โบ

Odd_turbo@thairath.co.th

แฟกซ์ 0-2271-1983

□ □ □

■ บริษัทขายประกันรบกวน

เรียนคุณอี๊ดเทอร์โบ(ผ่านไปยังรัฐบาลและผู้ควบคุมประกันภัย)

ขอฝากเรื่องร้องเรียนไปยังหน่วยงานที่กำกับดูแลบริษัทประกันภัยด้วย เนื่องจากโดนพนักงาน CallCenter ของบริษัทโทร.มารบกวนขายประกันอยู่บ่อยๆทั้งๆที่บอกไปแล้วว่าไม่ต้องการซื้อประกันภัยใดๆอีกแล้ว เพราะมีทั้งประกันชีวิตและประกันสุขภาพของบริษัทอื่นแล้วก็ยังโทร.มาต่อจะขายให้ได้ อ้างเป็นโครงการใหม่ที่บริษัทอื่นไม่มี ดีกว่าของบริษัทอื่นแน่นอน ขนาดตัดสายทิ้งแล้ว พอผ่านไปสัก 4 วัน หรือ 1 อาทิตย์ก็โทร.มาอีก

เพราะโทร.ไปร้องเรียนที่บริษัทแล้วดูเหมือนจะไม่ได้ผล ยังปล่อยให้พนักงานติดต่อหาลูกค้าทางโทรศัพท์อยู่คนที่ซื้อประกันชีวิต ประกันสุขภาพเฉยนี้เขาไม่เชื่อคนขายประกันทางโทรศัพท์ง่ายๆแล้วมีปัญหาเยอะเยะไปหมดที่ผ่านมา เเลยมไม่ได้

บ้าง การเคลมยุ่งยาก ไม่ได้สิทธิ์เท่าที่ควร เป็นต้น
คนซื้อประกันมีประสบการณ์ที่เลวร้ายจากการ
ซื้อประกันจากอดีตมาแล้ว ก่อนตัดสินใจซื้อต้องเปรียบ-
เทียบข้อมูลต่างๆอย่างละเอียดรอบคอบก่อนอย่างน้อย
ต้องมีตัวแทนขายที่เชื่อถือได้มาพูดคุยให้ข้อมูล เพื่อ
ให้นำข้อมูลไปศึกษาปรึกษาหารือกันในครอบครัวก่อน
พนักงานCall Center ไม่เห็นหน้า ไม่รู้จัก ขอข้อมูล
ไม่ได้ ใครจะเชื่อ อย่าได้โทร.รบกวนชาวบ้านเลย
ขอรบกวนคุณออดเทอร์โบ ช่วยบอกผ่านไป
ยังผู้ที่กำกับดูแลบริษัทประกันให้ช่วยตักเตือนบริษัท
ประกัน อย่าได้ละเมิดความเป็นส่วนตัวของบุคคล
อื่นมากเกินไป เขาไม่ต้องการบริการก็อย่าติดต่อโทร.
จิกอยู่นั่นแหละจะเอาให้ได้หรือเพราะเป็นช่วงปลายปี
พนักงานต้องทำยอดขายให้ได้เป่า ไม่เห็นมีบริษัท
ประกันอื่นโทร.มารบกวน
ไม่รู้ว่ามีปัญหาภายในของบริษัทหรือเปล่าที่
ต้องแย่งหาลูกค้าอย่างนี้ ทั้งพนักงาน Call Center
พูดแล้วดูเหมือนเงื่อนไขการประกันชีวิตหรือสุขภาพ
ของรายอื่นไม่ดี โธ่เอ๊ยถ้าจะให้ได้รับการรักษาดี
เคลมค่ารักษาได้ทุกกรณี ก็ต้องจ่ายค่าเบี้ยประจำปี
แพง มันก็มีหลักคิดอยู่แค่นี้แหละ ปีไหนไม่เคลมก็
Ve-base ไปนิดหน่อย แล้วจะมาหลอกขายทำไม
หรือต้องการทำยอดให้เป็นบริษัทประกันเบอร์ 1
ของไทย สร้างภาพลักษณ์บริษัทว่ามียอดประกันสูง
กำไรดี ภาวะเศรษฐกิจในขณะนี้คิดให้หนักหน่อย.

เจริญชัย (รองเมือง)
□ □ □