

นักสู้ที่มองหาโอกาสและไขว่คว้า สร้างรถไฟ คนไทยก็ทำได้



ยังบลัด



เรื่อง : พิฐภาณต์ เขียงน้อย
ช่างภาพ : ประเสริฐ วัฒนบุ



การเปิดใจเรียนรู้ และพร้อมลุยเต็มที่ คือ วิธีที่ทำให้ “คุณบิว- เมธัส เลิศเศรษฐการ” กรรมการรองผู้จัดการ บริษัท ปิ่นเพชร มารีน จำกัด คนนี้ ประสบความสำเร็จ ในการสร้างธุรกิจของตัวเอง กับการเป็นผู้สร้างรถไฟให้กับคนไทย ได้ใช้งาน ในราคาที่เหมาะสม และคุณภาพการใช้งานดี

“เมธัส” เรียนจบบริหารธุรกิจมาจากออสเตรเลีย และก่อนที่จะเข้าช่วยงานในบริษัทซ่อมเรือรบขนาดใหญ่ของคุณพ่อ เขาเคยผ่านสนามแข่งรถมาแล้ว ตามสไตล์ของคนหนุ่มผู้รักความเร็ว ทำให้เขาคิดเร็ว กล้าตัดสินใจ และกล้าทำ เมื่อเข้ามาช่วยงานที่บริษัท ซึ่งทำเกี่ยวกับการซ่อมเรือรบขนาดใหญ่ รวมทั้งการขายอะไหล่เครื่องยนต์เรือรบให้กับกองทัพเรือ และเมื่อได้เรียนรู้ก็พบว่ามีอะไหล่รถไฟบางตัว ก็เป็นอะไหล่ที่เหมือนกับอะไหล่เครื่องยนต์ในกองทัพเรือ เขาจึงลองทำเรื่องเสนอขายให้การรถไฟแห่งประเทศไทย (ร.ฟ.ท.) เป็นการเปิดโอกาสและสร้างตลาดใหม่ๆ ให้กับตัวเอง

การสั่งสมประสบการณ์ทั้งด้านงานช่าง งานอะไหล่ และความพร้อมด้านทีมงานซ่อมบำรุง ความสามารถของช่างเชื่อมที่มีเมื่อ ร.ฟ.ท. มีโครงการดัดแปลงรถโบกี้ไฟฟ้า เมื่อมกราคม 2560 เขาจึงลองเข้าประมูล และได้งานมาทำ ซึ่งปัจจุบันโบกี้รถไฟต้นแบบของเขา ได้เสร็จสมบูรณ์เรียบร้อยแล้ว ด้วยคุณภาพที่เทียบได้กับมาตรฐานยุโรปเลยทีเดียว

เมื่อถามว่า ทำไมถึงกล้าตัดสินใจเข้าประมูลงานที่ตัวเองไม่เคยมีประสบการณ์มาก่อน “คุณบิว” เล่าว่า นอกจากความพร้อมของทีมงาน ตัวเขาเอง ก็ผ่านการฝึกอบรมมาจากหลายๆ ที่ ไปดู

เมธัส เลิศเศรษฐการ

ช่วงแรกๆ ก็ติดขัดทุกจุด
เราไม่มีใบรับรองผลงาน
คือ ทุกคนก็ถาม ยูเคย
สร้างรถไฟหรือ
ถ้าถามคำถามนี้ก็จบ
สร้างไม่ได้ ผมต้องสู้
กับคำนี้มาร่วมปี
เรามีเป้าหมายว่าจะทำแบบนี้
เรากำหนดแล้ว มันทำได้



งานและฝึกอบรมที่ประเทศจีนบ่อยมาก อาศัยการเรียนรู้จากการ
ได้ทดลองทำ ใส่ใจกับการดูแลผู้เชี่ยวชาญในที่ต่างๆ ในลักษณะของ
ครูพักลักจำ และที่หลักๆ ก็คือ การทำเป็นผู้จัดการโปรเจกต์
การซ่อมเรือรบ คุณที่มงานลงมือเองทั้งหมด ซึ่งถือเป็นงานที่เสริม
จากคุณพ่อ ที่เน้นงานขายเป็นหลัก

“ช่วงแรกๆ ก็ติดขัดทุกจุด เราไม่มีใบรับรองผลงาน คือ
ทุกคนก็ถาม ยูเคยสร้างรถไฟหรือ ถ้าถามคำถามนี้ก็จบ สร้างไม่ได้
ผมต้องสู้กับคำนี้มาร่วมปี เรามีเป้าหมายว่าจะทำแบบนี้ เรากำหนด
แล้ว มันทำได้ จนมันผ่านมาได้ ทุกสิ่งที่ออกแบบ และตัดสินใจทำ
เราตั้งคำถามกับตัวเอง ถ้าเราตอบได้แล้ว เราก็ทำ”

ผู้ชายคนนั้นมองเห็นโอกาสในการต่อยอดธุรกิจจากงานซ่อม
เรือรบที่กองทัพเรือ ต้องเสียเงินวันละหลายหมื่นบาท เพื่อจ้าง
ซูเปอร์ไวเซอร์ต่างชาติเข้ามาทำงานซ่อมบำรุงเรือรบ “คุณบิว” จึง
อาสาเข้าไปช่วยแก้ไขปัญหาเรื่องค่าใช้จ่ายของกองทัพเรือ โดย
การนำความสามารถและทีมงานที่มี เข้าไปเสนอตัว เช่นเดียวกับ
ร.ฟ.ท. ที่มีปัญหากับค่าซ่อมบำรุงที่ตีมูลค่าแล้วกว่า 70 ล้านบาท
แต่หากให้ทีมงานของเขาทำ สามารถทำได้ในราคาเพียงกว่า 20
ล้านบาท ถือว่าถูกกว่าและประหยัดกว่ามาก

การทำงานของ “คุณบิว” ไม่ใช่ใช้แค่ความสามารถทาง
ด้านฝีมือ แต่เป็นการประสานงานกับพาร์ทเนอร์ผู้มีความรู้
ทั้งอาจารย์ในสถาบันต่างๆ วิศวกร และผู้เชี่ยวชาญ มาช่วยวิจัย
ระบบราง คำนวณโครงสร้าง ทุกฝ่ายช่วยกันคิดจนได้งานออกมา
“ถึงจะไม่ได้เรียนตรงสาย แต่ผมศึกษาหนักมากๆ ศึกษา
จนเข้าใจ และสามารถตอบคำถามได้ทั้งหมด เราต้องพยายาม
ชวนขยายหาความรู้”

ศิษย์ของความสำเร็จ ในการลุยต่อยอดธุรกิจใหม่ๆ ของ
ผู้ชายคนนี้ คือ การรับฟังปัญหา ไม่ใช่แค่รับฟังจากผู้บริหาร ร.ฟ.ท.
แต่รวมถึงผู้ใช้บริการรถไฟด้วย ซึ่งเขาพบว่ารถไฟที่ซื้อมาจาก
ต่างประเทศฟังก์ชันการใช้งานบางอย่างก็ไม่เหมาะกับเมืองไทย
เมื่อรับฟังความคิดเห็นแล้วก็นำมาปรับใช้ และทำให้เหมาะกับการ
ใช้งานของคนไทยให้มากที่สุด

เส้นทางบนสายธุรกิจของ “คุณบิว” ยังเดินทางต่อไปบน
สายรถไฟ ซึ่งเจ้าตัวบอกว่ายังสนุกมากๆ และมีความสุขมากๆ ที่
ได้เข้ามาทำงานตรงนี้ เพราะนอกจากได้ทดลองอะไรใหม่ๆ ได้แสดง
ฝีมือของคนไทยให้คนต่างชาติรับรู้แล้ว งานที่สำเร็จออกมา ยัง
สามารถสร้างความภาคภูมิใจให้กับเขาอย่างมากด้วย และนอกจาก

ฐานเศรษฐกิจ

Thansettakij
Circulation: 120,000
Ad Rate: 1,250

Section: ซีอีโอโฟกัส/-

วันที่: พฤหัสบดี 27 - เสาร์ 29 ธันวาคม 2561

ปีที่: 38

ฉบับที่: 3430

หน้า: 26(กลาง), 27

Col.Inch: 152.16 Ad Value: 190,200

PRValue (x3): 570,600

คลิป: ซีอี

คอลัมน์: ยังบลัด: นักสู้ที่มองหาโอกาสและไขว่คว้า สร้างรถไฟ คนไทยก็ทำได้

การลุยงานในประเทศแล้ว เขาก็พร้อมจะต่อยอดไปสู่ประเทศเพื่อนบ้าน ทั้งเรื่องของ รถไฟฟ้าอาเซียน และรถโดยสาร ซึ่งมีความเป็นไปได้ที่เขาจะเข้าไปลุยงานตรงนี้ต่อ

“เป้าหมายของผม คือ อยากทำศูนย์ซ่อมบำรุง รับซ่อมบำรุง รถไฟ รถโดยสาร รถขนส่งสินค้า รถคอนเทนเนอร์ เพื่อให้ ร.ฟ.ท. สามารถบริหารจัดการเงินได้ดีขึ้น ซึ่งถ้าไปจ้างจีน ก็ต้องเสียเวลาส่งเข้าซ่อมในโรงงาน”

ขณะนี้ ปิ่นเพชร มาริน กำลังขยายการลงทุนเพื่อรองรับงานที่เพิ่มขึ้น และเป้าหมายที่จะเดินต่อไป ด้วยการลงทุนเกือบ 4 โหลันผลิต งบกว่า 60-70 ล้านบาท ซึ่งคาดว่าจะเสร็จสมบูรณ์ประมาณปี 2563 “คุณบิว” บอกว่า เขาไม่อยากจะสร้างธุรกิจให้ใหญ่เหอะทะ แต่ต้องเป็นธุรกิจที่สามารถขยายตัวได้ เมื่อมีโอกาส เขาก็พร้อมลุยเหมือนเช่นที่เคยทำ และประสบความสำเร็จมาแล้ว ■