



ไทยสมายล์มั่นใจQ4มีกำไร ย่านนโยบายหลักสนับสนุนที่จ

ไทยสมายล์ มั่นใจไตรมาส 4 ปีนี้ธุรกิจพลิกฟื้นทำกำไร หลังปรับเปลี่ยนกลยุทธ์ ไฟกั 3 เรื่องใหญ่ โดยเพิ่มการใช้งานเครื่องบินเป็น 10 ชั่วโมงต่อวัน การเปิดตลาดบินใหม่สู่เมืองบอมเบย์ ทั้งหนุนใช้สนามบินภูเก็ตฮับบินสู่จีน-ไต้หวัน เชื่อมการขายกับการบินไทย พร้อมย้ายสำนักงานมารวมกัน “อูษณีย์” ย่านนโยบายหลักต้องสนับสนุนการบินไทยอย่างจริงจัง

หลังจากสายการบินไทยสมายล์ ซึ่งมีบริษัทการบินไทย จำกัด (มหาชน) เป็นผู้ถือหุ้น 100% เปิดให้บริการมานานกว่า 5 ปี และประสบปัญหาการขาดทุนมาโดยตลอด ทำให้ที่ผ่านมาการบินไทย ได้หันมาดูแลไทยสมายล์ให้เข้มงวดขึ้น โดยหวัง

จะให้สายการบินนี้สามารถสร้างกำไร โดยเริ่มตั้งแต่การย้ายการให้บริการของไทยสมายล์จากที่ให้บริการทั้งที่สนามบินดอนเมือง และสนามบินสุวรรณภูมิ ปรับนโยบายให้มาเปิดให้บริการอยู่ที่สนามบินสุวรรณภูมิเพียงฮับเดียว รวมถึงก่อนหน้านี้ก็ให้การบินไทย รับซื้อที่นั่งจากไทยสมายล์มาส่วนหนึ่ง เพื่อนำไปขายต่อและล่าสุดแผนการเชื่อมโยงระบบการขายระหว่างการบินไทยและไทยสมายล์ ที่มีการพูดคุยกันมานานในที่สุดก็สามารถดำเนินการได้ที่จะทำให้ทิศทางของไทยสมายล์ต้องสนับสนุนการบินไทยได้อย่างจริงจัง และทำให้ธุรกิจมีแนวโน้มที่จะทำกำไรได้ด้วย

นายวิวัฒน์ ปิยะวิโรจน์ รักษาการประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

สายการบินไทยสมายล์ เผยว่าไทยสมายล์ มั่นใจว่าภายในช่วงไตรมาสที่ 4 ปีนี้ ธุรกิจของสายการบินจะเริ่มกลับมาพลิกฟื้นทำกำไรได้ หลังสายการบินได้ปรับเปลี่ยนกลยุทธ์ในการดำเนินการหลักๆ โดยเน้นใน 3 เรื่องใหญ่ ได้แก่ เรื่องแรก เป็นการปรับปรุง

ปรับกลยุทธ์ ไฟกั 3 เรื่องหลัก

ไทยสมายล์ต้อง
สนับสนุน
การบินไทย
อย่างจริงจัง

และเพิ่มประสิทธิภาพการใช้งานเครื่องบินจากเดิม 7 ชั่วโมงต่อวันเพิ่มมาเป็น 10 ชั่วโมงต่อวัน รวมถึงการเปิดเส้นทางบินใหม่กรุงเทพฯ ไปยังเมือง บอมเบย์ ประเทศอินเดีย

ขณะเดียวกันจะใช้ภูเก็ตเป็นศูนย์กลางทางการบิน โดยจะเปิดเส้นทางบินตรงจากภูเก็ตไปเมืองเกาฮุน ไต้หวัน จำนวน 4 เที่ยวบินต่อสัปดาห์เริ่มทำการบินเดือนตุลาคมและจะเปิดบินจากภูเก็ตไปเซี่ยงไฮ้, ภูเก็ต-กวางเจาด้วย

เรื่องที่ 2 สายการบินได้มุ่งหารรายได้เพิ่มขึ้น ซึ่งขณะนี้ไทยสมายล์ได้เปลี่ยนระบบสำรองที่นั่ง ระบบการออกบัตรโดยสาร, ระบบการควบคุมการสำรองที่นั่ง (Inventory) และระบบเช็กอิน

ผู้โดยสาร (Departure Control) มาใช้ระบบอะมาดิอุส อัลเทีย ทำให้สามารถเชื่อมโยงระบบการขายเข้ากับการบินไทยได้ ทำให้เกิดการขายแบบอินเตอร์ไลน์ได้เนื่องจากใช้ระบบจองตั๋วเดียวกับการบินไทย และระบบนี้จะช่วยให้ผู้โดยสารจากต่างประเทศจองตั๋วได้สะดวกและสามารถผ่านการตรวจกระเป๋าสัมภาระเพียงครั้งเดียว ได้ทั้งการบินไทยและสายการบินพันธมิตรทุกสาย ซึ่งได้เริ่มมาตั้งแต่เมื่อวันที่ 1 สิงหาคมที่ผ่านมา

เรื่องที่ 3 เป็นเรื่องของ





การลดค่าใช้จ่าย ใช้ทรัพยากร
ต่างๆ ร่วมกัน เช่น การให้บริการ
ภาคพื้น, การโฆษณา เป็นต้น

ด้านนางอุษณีย์ แสงสิง-
แก้ว รักษาการกรรมการผู้อำนวยการ
ใหญ่ บริษัทการบินไทย จำกัด
(มหาชน) กล่าวว่า ภายในสิ้นปี
นี้ จะดำเนินการย้ายสำนักงาน
ของไทยสมายล์ทั้งหมด ไปอยู่ที่
การบินไทย ส่วนสำนักงานเดิมที่
ยังไม่หมดสัญญาเช่า ก็จะต้องหา

ผู้เช่ารายใหม่มาเช่าต่อ เพื่อให้
ง่ายต่อการประสานงานและ
ประหยัดค่าใช้จ่าย นอกจากนี้จะ
จัดโครงสร้างการบริหารงานให้มี
ประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น หลังจาก
ได้ส่งผู้บริหารจากการบินไทย
เข้าไปช่วยดูแลด้านการตลาด
การวางแผนร่วมกัน เพื่อเสริม
และแก้ไขจุดอ่อนต่างๆ เช่นเดียว
กับที่มีการเข้าไปแก้ปัญหาในสาย
การบินนกแอร์ ทั้งจะเน้นนโยบาย
หลักที่จะให้ไทยสมายล์ต้องสนับ
สุนุนการบินไทยอย่างจริงจัง ■